

Nimi: _____

Asiakas nro: _____

ALV numero: _____



1. EHDOT

1.1. Uusista myyjistä, jotka olet Team Leaderinä (TL) rekrytoinut, kouluttanut ja avustanut, saat palkkion. Koulutus tarkoittaa sopimuksen selvittämistä ja tilausjärjestelmän kouluttamista sekä henkilökohtaista tapaamista uuden myyjän kanssa joka kaudella.

2. PALKKIO

- 2.1. TL:llä on oikeus Team Leaderin 10 %:n palkkioon tiimensä myyjien liikevaihdosta, lukuun ottamatta ale hintaan ostettuja tuotteita. Palkkio kevätkaudesta hyvitetään Friendtex-tilillesi viimeistään 15.8. Syyskauden palkkio hyvitetään Friendtex-tilillesi viimeistään 15.1.
- 2.2. Oman liikevaihtosi on oltava vähintään 3 000 euroa joka kaudella ja oman tilisi laskut ovat maksettuina ajoissa. Jos sopimus puretaan, myyjä on joutunut velkojen perintään tai laskuja ei ole maksettu ajoissa, palkkiota ei makseta. Jos palkkio on jo maksettu, se on palautettava Friendtex Oy:lle.

3. OIKEUDELLINEN ASEMA

- 3.1. Toimiessasi Friendtexin Team Leaderinä, sinun tulee toimia lojaalisti ja rehellisesti ja Friendtex tuotemerkin etua ajatellen. (Esim. et voi käyttää Friendtex-yhteystieto luetteloasi rekrytoidessasi muille tuotemerkeille).
- 3.2. Sopimuspuolten väliset erimielisyydet, jotka johtuvat tästä sopimuksesta, on ratkaistava osapuolten välisillä neuvotteluilla. Jos keskinäistä ymmärrystä ei saavuteta, riita ratkaistaan toimeksiantajan oikeusistuimessa. Tanskan lakia sovelletaan riita-asiassa.
- 3.3. Team Leaderinä et ole Friendtex oy:n työntekijä.
- 3.4. Friendtexillä on oikeus tehdä luottotarkistus ennen kuin Team Leader voi vastaanottaa Friendtex malliston.
- 3.5. Team Leaderin on otettava täysturvavakuutus mallistollensa ja vakuutuksen tulee olla voimassa, kunnes mallisto on täysin maksettu.

Vahvistan allekirjoituksellani, että tunnen Friendtexin toimintamallin, sitoudun noudattamaan sopimusehtoja ja kaikki tietoni ovat oikein. Kaikki tietoni on suojattu Tanskan lainsäädännön mukaan.

Päivämäärä

Allekirjoitus